



Sèrie 3

L'enunciat consta de sis exercicis dels quals l'estudiant n'haurà de triar i respondre cinc.
Cada exercici val 2 punts.

En cas que l'estudiant respongui tots els exercicis, només es valoraran els cinc primers a efectes de correcció i puntuació.

Exercici 1

El director general de l'empresa TRIPLEXXX està valorant tres ofertes de projectes d'inversió, per als que disposa de la informació següent (quantitats monetàries expressades en euros):

| Concepte | Projecte VERA | Projecte VLAD | Projecte VILA |
|---------------------------|---------------|---------------|---------------|
| Cost de la inversió | 50.000 | 40.000 | 60.000 |
| Durada de la inversió | 5 anys | 3 anys | 4 anys |
| Ingressos anuals esperats | 25.000 | 18.000 | 30.000 |
| Despeses anuals esperades | 5.000 | 0 | 4.000 |
| Valor residual | 10.000 | 0 | 0 |

Taxa d'actualització: 6%

1.1. Definiu el criteri del valor actual net (VAN) i calculeu-lo per a cadascun dels tres projectes d'inversió. Quina opció li recomanaríeu a l'empresa? Justifiqueu la resposta.

[1 punt]

Definició del VAN:

El VAN d'una inversió és la diferència que hi ha entre el valor actualitzat de les entrades netes que genera i el desemborsament inicial. Consisteix a actualitzar tots els fluxos nets de caixa al moment actual i obtenir el valor capital en aquest moment. Les quantitats s'hauran de sumar o restar segons que representen entrades o sortides monetàries provocades per la inversió.

$$VAN = -Do + F1 / (1 + i1) + \dots + Fn / (1 + i1) (1 + i2) \dots (1 + in)$$

VAN per a cadascun dels projectes:

$$VAN (\text{Projecte VERA}) = -50.000 + 20.000 / (1 + 0,06) + 20.000 / (1 + 0,06)^2 + 20.000 / (1 + 0,06)^3 + 20.000 / (1 + 0,06)^4 + (20.000 + 10.000) / (1 + 0,06)^5 = \mathbf{41.719,86 \text{ €}}$$

$$VAN (\text{Projecte VLAD}) = -40.000 + 18.000 / (1 + 0,06) + 18.000 / (1 + 0,06)^2 + 18.000 / (1 + 0,06)^3 = \mathbf{8.114,22 \text{ €}}$$

$$VAN (\text{Projecte VILA}) = -60.000 + 26.000 / (1 + 0,06) + 26.000 / (1 + 0,06)^2 + 26.000 / (1 + 0,06)^3 + 26.000 / (1 + 0,06)^4 = \mathbf{30.092,75 \text{ €}}$$

Recomanació segons el criteri del VAN:

Si el VAN > 0 el projecte d'inversió és aconsellable.

Si el VAN < 0 el projecte d'inversió es refusarà.

Si el VAN = 0 el projecte d'inversió és indiferent.

El criteri per seleccionar una inversió segons el VAN és el d'escollir, d'entre les que tenen un valor positiu, aquella inversió que el tingui més alt. Per tant, aconsellarem invertir en el projecte VERA.



PUNTUACIÓ: definició del VAN: 0,2 punts. Càlcul dels VANs per als tres projectes: 0,6 punts (0,2 punts per a cadascun). Raonament de la recomanació final: 0,2 punts. Puntuació Total: 1 punt.

1.2. Definiu el criteri del termini de recuperació i calculeu-lo per a cadascun dels tres projectes d'inversió. Quina diferència hi ha entre el mètode del termini de recuperació i el mètode del VAN?

[1 punt]

Definició del payback:

El mètode del termini de recuperació o payback consisteix a establir el termini de recuperació del desemborsament inicial. És un criteri molt adequat per a aquelles inversions en les que interessa recuperar la inversió el més aviat possible.

Càlcul del payback:

Payback (projecte VERA):

En el primer any: $-50.000 + (25.000 - 5.000) = -30.000$

En el segons any: $-30.000 + (25.000 - 5.000) = -10.000$

En el tercer any: $-10.000 + (25.000 - 5.000) = +10.000$

Termini de recuperació: 2,5 anys (2 anys i 6 mesos).

Payback (projecte VLAD):

En el primer any: $-40.000 + 18.000 = -22.000$

En el segons any: $-22.000 + 18.000 = -4.000$

En el tercer any: $-4.000 + 18.000 = +14.000$

Termini de recuperació: 2,78 anys (2 anys, 9 mesos i 10 dies).

Payback (projecte VILA):

En el primer any: $-60.000 + (30.000 - 4.000) = -34.000$

En el segons any: $-34.000 + (30.000 - 4.000) = -8.000$

En el tercer any: $-8.000 + (30.000 - 4.000) = +18.000$

Termini de recuperació: 2,69 anys (2 anys, 8 mesos i 9 dies).

Per a tots tres projectes d'inversió, en el tercer any ja obtenim un resultat positiu. Això vol dir que ja hem recuperat la inversió.

Diferències entre els mètodes del payback i del VAN:

La principal diferència entre aquests dos mètodes és que el payback és un mètode estàtic i el VAN és dinàmic. Això vol dir que el payback no té en consideració el principi d'equivalència financera de capitals, a diferència del VAN, que sí ho té en compte.

A més, el payback mesura el temps de recuperació d'una inversió i el VAN el valor econòmic dels fluxos actualitzats.

PUNTUACIÓ: definició del payback: 0,2 punts. Càlcul dels paybacks per als tres projectes: 0,6 punts (0,2 punts per a cadascun). Diferències entre payback i VAN: 0,2 punts (es pot acceptar com a resposta vàlida qualsevol de les dues diferències bàsiques que figuren a la pauta de correcció). Puntuació Total: 1 punt.

Exercici 2

El gerent de l'empresa QU4TRE ens ha presentat la llista següent de dades comptables i saldos sobre l'últim exercici (imports expressats en euros):

| CONCEPTE | IMPORT (€) |
|--------------------------------|------------|
| Bancs i institucions de crèdit | 45.000 |



| | |
|---|---------|
| Capital social | 100.000 |
| Concessions administratives | 2.500 |
| Creditors per prestacions de serveis | 15.000 |
| Deutors | 35.000 |
| Equips per a processos d'informació | 15.000 |
| Organismes de la Seguretat Social deutors | 15.000 |
| Productes acabats | 7.500 |
| Proveïdors | 10.000 |
| Proveïdors d'immobilitzat a llarg termini | 5.000 |
| Terrenys i béns naturals (destinats a la venda) | 25.000 |
| Utillatge | 5.000 |

2.1. Elaboreu el balanç de situació ordenat per masses patrimonials i calculeu el resultat de l'exercici.
 [1 punt]

BALANÇ DE SITUACIÓ

| ACTIU | | PATRIMONI NET I PASSIU | |
|--|------------------|--|------------------|
| ACTIU NO CORRENT | 47.500 € | PATRIMONI NET | 120.000 € |
| Immobilitzat intangible | 2.500 € | Capital / Capital social | 100.000 € |
| Investigació i Desenvolupament | - € | Reserves | - € |
| Concessions administratives, propietat industrial i drets de traspàs | 2.500 € | Resultat de l'exercici | 20.000 € |
| Aplicacions informàtiques | - € | PASSIU NO CORRENT | 5.000 € |
| Immobilitzat material | 20.000 € | Proveïdors d'immobilitzat a llarg termini | 5.000 € |
| Terrenys i béns naturals | - € | Deutes a llarg termini amb entitats de crèdit | - € |
| Construccions | - € | PASSIU CORRENT | 25.000 € |
| Instal·lacions tècniques | - € | Proveïdors | 10.000 € |
| Maquinària | - € | Creditors per prestació de serveis | 15.000 € |
| Utillatge | 5.000 € | Proveïdors d'immobilitzat a curt termini | - € |
| Mobiliari | - € | Deutes a curt termini amb entitats de crèdit | - € |
| Equips per a processos d'informació | 15.000 € | Deutes a curt termini | - € |
| Altres immobilitzats materials | - € | Hisenda Pública, creditora per conceptes fiscals | - € |
| Inversions immobiliàries | 25.000 € | Organismes de la Seguretat Social, creditors | - € |
| Terrenys i béns naturals | 25.000 € | | |
| Construccions | - € | TOTAL PATRIMONI NET I PASSIU | 150.000 € |
| Inversions financeres a llarg termini | - € | | |
| ACTIU CORRENT | 102.500 € | | |
| Existències | 7.500 € | | |
| Comercials | - € | | |
| Matèries primeres | - € | | |
| Productes en curs | - € | | |
| Productes acabats | 7.500 € | | |
| Realitzable | 50.000 € | | |



| | |
|---|-----------------|
| Clients | - € |
| Deutors | 35.000 € |
| Hisenda Pública, deutora per diversos conceptes | - € |
| Organismes de Seguretat Social, deutora | 15.000 € |
| Disponible | 45.000 € |
| Bancs i institucions de crèdit | 45.000 € |
| Caixa | - € |

| | |
|--------------------|------------------|
| TOTAL ACTIU | 150.000 € |
|--------------------|------------------|

Per a que quadri el balanç de la companyia, el **Resultat de l'exercici** ha de ser de **20.000 €**.

PUNTUACIÓ: Presentació del balanç: 1 punt [1 punt: ordenació correcta entre actiu i passiu 0,5 punts i ordenació dins l'actiu i passiu 0,5.]

NOTA: Per a cada concepte mal ubicat:

* Si és de patrimoni net i passiu i s'ha ubicat a l'actiu (o a l'inrevés), descomptar 0,2 punts per cada dada comptable mal col·locada.

* Si s'ha ubicat de forma incorrecte dins de l'actiu o dins del patrimoni net i passiu, descomptar 0,1 punts per cada dada comptable mal col·locada.

* La puntuació total no pot ser negativa.

Puntuació total: 1 punt

2.2. Definiu, calculeu i interpreteu el fons de maniobra de l'empresa QUATRE.

[0,5 punts]

Definició:

El fons de maniobra és la part de l'actiu corrent (inversions a curt termini) que és finançada amb fons de patrimoni net i passiu no corrent (recursos propis i exigible a llarg termini). El fons de maniobra té un doble sentit:

- ✓ És l'actiu corrent necessari per mantenir el ritme de l'activitat de l'empresa (FM = Actiu corrent – Passiu corrent).
- ✓ És la quantitat de recursos permanents (patrimoni net i passiu no corrent) que l'empresa ha de destinar perquè la seva activitat assoleixi l'estabilitat de funcionament (FM = Passiu no corrent + Patrimoni net – Actiu no corrent).

Càlcul:

$$FM = \text{Actiu corrent} - \text{Passiu corrent} = 102.500 - 25.000 = 77.500$$

$$FM = \text{Passiu no corrent} + \text{Patrimoni net} - \text{Actiu no corrent} = 5.000 + 120.000 - 47.500 = 77.500$$

Interpretació:

El fons de maniobra ens dona informació sobre el grau d'adequació de l'estructura financera i de les inversions fetes per l'empresa.

En aquest cas, com que el resultat del FM és positiu, això indica que l'actiu fix està finançat íntegrament amb recursos permanents i que l'actiu circulat té capacitat per a fer front als requeriments del passiu circulat. Així, l'empresa gaudeix d'una situació financera equilibrada.

PUNTUACIÓ: 0,15 punts per a la definició; 0,15 punts per al càlcul i 0,2 punts per a la interpretació. Puntuació total: 0,5 punts.



2.3. Definiu el concepte de ràtio de liquiditat. Quin és el significat d'aquesta ràtio? Calculeu aquest valor per al cas de l'empresa QU4TRE. Recomanaríeu al director financer de la companyia alguna mesura correctora?

[0,5 punts]

Definició:

La ràtio de liquiditat és el quocient entre l'actiu corrent i el passiu corrent. Mostra la situació de liquiditat de la companyia. També es coneix com a ràtio de fons de maniobra o solvència a curt termini.

Significat:

Indica la solvència a curt termini de l'empresa.

Càlcul:

Ràtio de liquiditat = Actiu corrent / Passiu corrent = $102.500 / 25.000 = 4,1$

Recomanació:

Com que la ràtio té un valor elevat (el valor òptim orientatiu d'aquesta ràtio seria de 1,5-1,8), probablement indica un excés de liquiditat, de manera que possiblement hi hagi actius líquids (disponible i/o realitzable) que proporcionen una rendibilitat baixa o nul·la. Davant d'aquesta situació, es podria aconsellar a l'empresa que es plantegi inversions amb major rendibilitat.

PUNTUACIÓ: 0,1 punts per a la definició; 0,1 punts per al significat; 0,15 punts per al càlcul i 0,15 punts per a la interpretació. Puntuació total: 0,5 punts.

Exercici 3

L'agència de viatges CINCESTRELLES vol comercialitzar un nou producte que consisteix a fer una volta al món en establiments de luxe. El preu unitari de venda de cada paquet turístic serà de 10.000 €.

Les dades que coneixem d'aquesta agència de viatges són les següents:

- Costos de personal: 60.000 €/any
- Lloguer espais: 8.000 €/any
- Publicitat: 5.000 €/any
- Altres costos fixos: 20.000 €/any
- Costos variables del paquet turístic: 8.800 € per cada unitat

3.1. Calculeu quants viatges anuals cal que comercialitzi CINCESTRELLES per a assolir el llindar de rendibilitat (o punt mort). Expliqueu el significat d'aquest resultat.

[0,5 punts]

Llindar de rendibilitat:

Ingressos Totals – Costos Totals = 0

$IT - CT = 0$

$IT = \text{Costos Fixos} + \text{Costos Variables}$

$IT = CF + CV$

$p \cdot X_{PM} = CF + CV^* \cdot X_{PM}$

$p \cdot X_{PM} = CF + CV^* \cdot X_{PM}$

Costos Fixos = $CF = 60.000 + 8.000 + 5.000 + 20.000 = 93.000 \text{ €/any}$

Costos Variables unitaris = $CV^* = 8.800 \text{ € per a cada unitat}$

Preu de venda unitari = $p = 10.000 \text{ €/unitat}$

$10.000 \cdot X_{PM} = 93.000 + 8.800 \cdot X_{PM}$

$10.000 \cdot X_{PM} - 8.800 \cdot X_{PM} = 93.000$

$10.000 \cdot X_{PM} - 8.800 \cdot X_{PM} = 93.000$

$1.200 \cdot X_{PM} = 93.000$



$$X_{PM} = 93.000 / 1.200 = 77,5 \text{ viatges}$$

Cal que l'agència de viatges vengui un mínim de 78 viatges per aconseguir el llindar de rendibilitat (que els seus costos totals s'igualin als ingressos totals) i aconseguir beneficis. És a partir d'aquesta xifra que, una vegada superats els costos fixos, cada unitat venuda contribuirà a la formació de benefici.

PUNTUACIÓ: 0,25 punts per al càlcul del punt mort i 0,25 punts més per la interpretació del resultat. Puntuació total: 0,5 punts.

3.2. Serà econòmicament viable aquest projecte de comercialització si l'agència de viatges estima que vendrà cinquanta viatges durant el primer any? Recomanaríeu a CINCESTRELLES el llançament del nou paquet turístic? Raoneu les respostes.
[0,5 punts]

El projecte no és econòmicament viable durant aquest primer any ja que si només es poden realitzar 50 viatges és impossible assolir el llindar de rendibilitat de 78 viatges necessaris per tal de poder començar a obtenir beneficis.

Caldrà valorar si durant el segon i següents anys de venda del paquet turístic s'estima un creixement dels viatges, per sobre de llindar de rendibilitat. En aquest cas, es podria plantejar el fet de no obtenir beneficis durant aquest primer any a canvi de poder-los aconseguir en el futur.

PUNTUACIÓ: Puntuació total: 0,5 punts.

3.3. Els propietaris de CINCESTRELLES creuen que l'actual tipus de societat d'aquesta empresa no és el més adequat. Enumereu quatre aspectes que cal tenir en compte a l'hora d'escollir una determinada forma jurídica per a una companyia i expliqueu-los breument.
[0,4 punts]

- **Capital inicial disponible i/o necessari:** Cal tenir en compte el capital que es necessita per a cada forma societària per veure si la forma jurídica escollida serà o no viable. Per als empresaris individuals no hi ha cap capital social mínim, per a les societats limitades és de 3.005,06 € i per a les societats anònimes és de 60.101,21 €.
- **Nombre de socis:** Cal tenir present el nombre de persones que participen en el projecte, i que determinarà la forma jurídica a escollir. Per exemple: una sola persona pot treballar com a empresari individual, societat de responsabilitat limitada o societat anònima, una societat laboral necessita un mínim de 3 socis.
- **Responsabilitat patrimonial:** En funció de la responsabilitat que s'estigui disposat a prendre, caldrà escollir el tipus de societat. Per exemple, si es vol limitar la responsabilitat dels socis, caldrà escollir una societat mercantil (societat anònima, societat limitada...), i si s'està disposat a respondre amb el patrimoni personal, es podrà optar per una empresa individual, una societat civil, una comunitat de béns o una societat col·lectiva.
- **Necessitats d'inversió i possibilitats de finançament:** La dimensió econòmica implicarà la necessitat de més o menys socis i persones.
- **Tipus d'activitat:** algunes activitats requereixen formes jurídiques concretes.
- **Perspectives de creixement:** pel que hi haurà determinats negocis que necessitaran deixar oberta la possibilitat de creixement de socis.



- **Aspectes fiscals:** Les persones jurídiques paguen l'impost sobre societats o beneficis, que representa aplicar un percentatge fix en funció dels seus resultats. Les persones físiques paguen l'impost sobre la renda de les persones físiques pels rendiments de l'activitat empresarial i/o professional que representa un percentatge escalat en funció dels beneficis obtinguts. En el cas d'alguns tipus de societats, hi ha avantatges fiscals, com per exemple per a les cooperatives i les societats laborals.
- **Socis treballadors:** Si els socis treballaran a l'empresa, caldrà optar per una empresa laboral o cooperativa.
- **Nombre de treballadors i treballadores a contractar:** Si una empresa ha de contractar molts treballadors potser estarà més interessada en constituir una societat que limiti la responsabilitat dels socis.
- **Ajudes financeres i subvencions públiques:** Algunes formes jurídiques tenen privilegis i reben més ajudes i subvencions que d'altres.
- **Simplicitat en els tràmits de constitució:** El volum de tràmits inicials pot ser un determinant a l'hora de decidir-se pel tipus de societat a constituir, perquè pot representar una major rapidesa així com un menor cost.
- **Llibertat d'acció de l'emprenedor:** L'empresari individual tindrà més llibertat que no pas un soci d'una S.A, ja que podrà decidir en tot moment i sense necessitat de consens per part de tots els socis.

PUNTUACIÓ: 0,1 punts per a cadascun dels quatre factors enumerats i detallats. Malgrat que la proposta de resposta és més àmplia, l'enunciat només demana quatre factors (4 x 0,1 = 0,4 punt,). Puntuació total: 0,4 punts.

3.4. El gerent de CINCESTRELLES no sap quina és la millor estratègia que ha d'adoptar per a aquesta empresa. Definiu les estratègies de lideratge en costos, de diferenciació i d'enfocament (o d'alta segmentació).

[0,6 punts]

- **Estratègia de lideratge en costos:** Consisteix a fabricar un o diversos productes, o dur a terme uns serveis amb uns costos inferiors als de la competència, sense ignorar altres variables com la qualitat o el servei.
- **Estratègia de diferenciació:** Consisteix a oferir un producte o servei "únic", de manera que el consumidor el consideri diferent als que ofereix la competència, i per això estigui disposat a pagar un preu superior.
- **Estratègia d'enfocament o alta segmentació:** Consisteix a centrar-se amb exclusivitat en un segment de la línia de producte, en un grup concret de clients o en una determinada àrea geogràfica. Aquest **segment de mercat** estretament definit que els competidors bé poden passar per alt, ignorar o tenir dificultats per atendre (cas d'àrea geogràfica específica), o bé grups especialitzats de clients (com ara adolescents, metges, jubilats, entre d'altres) es denomina nínxol.

PUNTUACIÓ: Per a cada definició correcta: 0,2 punts (2 x 0,2 = 0,6 punts). Puntuació total: 0,6 punts.

Exercici 4

El gerent de l'empresa SIXTIN ens ha presentat la llista següent de dades comptables i saldos (importos expressats en euros) amb data 31 de desembre:



| CONCEPTE | Import (€) |
|-----------------------------------|------------|
| Altres ingressos d'explotació | 90.000 |
| Amortització de l'immobilitzat | 10.000 |
| Proveïments | 162.500 |
| Despeses de personal | 25.000 |
| Despeses financeres | 20.000 |
| Import net de la xifra de negocis | 250.000 |
| Impost sobre beneficis | 2.500 |
| Ingressos financers | 30.000 |

Tenint en compte que l'actiu total ascendeix a 570.000 € i el patrimoni net, a 750.000 €, responeu a les qüestions següents.

4.1. Presenteu ordenadament el compte de pèrdues i guanys.
[1 punt]

Solució:

COMPTE DE PÈRDUES I GUANYS

| | |
|--|-----------|
| + Ingressos d'explotació | 340.000 € |
| Import net de la xifra de negocis: | 250.000 € |
| Variació de les existències de productes acabats i en curs | - € |
| Altres ingressos d'explotació | 90.000 € |

| | |
|--|-----------|
| - Despeses d'explotació | 197.500 € |
| Proveïments (Compres +- Variació d'existències comercials i matèries primeres) | 162.500 € |
| Despeses de personal | 25.000 € |
| Amortització de l'immobilitzat | 10.000 € |
| Altres despeses d'explotació (reparacions edifici) | - € |

RESULTAT D'EXPLOTACIÓ = RESULTAT ABANS D'INTERESOS I IMPOSTOS (BAII)= 142.500 € = Ingressos d'explotació - Despeses d'explotació

| | |
|-----------------------|----------|
| + Ingressos financers | 30.000 € |
| - Despeses financeres | 20.000 € |

RESULTAT FINANCER 10.000 € = Ingressos financers - Despeses financeres

RESULTAT ABANS D'IMPOSTOS (BAI) = 152.500 € = BAI - Resultat financer

| | |
|--------------------------|---------|
| - Impost sobre beneficis | 2.500 € |
|--------------------------|---------|

RESULTAT NET (BN) = 150.000 € = BAI - Impost sobre beneficis



PUNTUACIÓ: Presentació del compte de pèrdues i guanys: 1 punt

Per a cada concepte mal ubicat descomptar 0,2 punts.

* La puntuació total no pot ser negativa.

Puntuació total: 1 punt

4.2. Què mesura la rendibilitat econòmica d'una empresa? Calculeu i interpreteu la rendibilitat econòmica de l'empresa SIXTIN.

[0,6 punts]

Mesura:

La rendibilitat econòmica mesura la capacitat dels actius d'una empresa per generar valor independentment del seu finançament. Mesura l'eficiència de la gestió empresarial.

Càlcul:

Rendibilitat Econòmica = Benefici abans d'interessos i impostos / Total actiu = $142.500 / 570.000 = 0,25 \Rightarrow 25\%$

Interpretació

Per tant, aquesta empresa és eficient i té una capacitat de generació de valor del 25%.

PUNTUACIÓ: Mesura: 0,2 punts; Plantejament de l'expressió de la rendibilitat econòmica: 0,1 punts; Càlcul: 0,1 punts; Interpretació: 0,2 punts. Puntuació Total: 0,6 punts.

4.3. Calculeu i interpreteu la rendibilitat financera de l'empresa SIXTIN.

[0,4 punts]

Càlcul:

Rendibilitat financera = Benefici net / Patrimoni net = $150.000 / 750.000 = 0,20 \Rightarrow 20\%$

Interpretació

La rendibilitat que poden obtenir els socis d'aquesta empresa, aquest exercici econòmic, és del 20%.

PUNTUACIÓ: Plantejament de l'expressió de la rendibilitat financera: 0,1 punts; Càlcul: 0,1 punts; Interpretació: 0,2 punts. Puntuació Total: 0,4 punts.

Exercici 5

5.1. Expliqueu raonadament si les cinc afirmacions següents són certes o falses.

[1 punt]

A. El capital social i les reserves o beneficis no distribuïts són fons de finançament extern per a una empresa.

[0,2 punts]

Falsa. El capital social sí és una font de finançament extern, però no ho són les reserves o beneficis no distribuïts.

PUNTUACIÓ: Cal raonar la resposta. Si només s'indica que és falsa: 0,1 punts. Si, a més, s'exposa el raonament correcte: 0,1 punts més. Puntuació total: 0,2 punts.

B. Per a una empresa, l'inconvenient principal del creixement intern és la lentitud que presenta, ja que només s'hi destinen els recursos propis de l'empresa. A més, és més car que el creixement extern.

[0,2 punts]



La primera frase és **certa**. Pot ser un gran inconvenient si altres empreses competidores opten per mecanismes de creixement extern molt més ràpids.

La segona frase és **falsa**. Generalment el creixement extern és més car que l'intern, ja que s'ha de pagar un sobrepreu pel fet de comprar una empresa en funcionament.

PUNTUACIÓ: Cal raonar la resposta. Si només s'indica que és falsa: 0,1 punts. Si, a més, s'exposa el raonament correcte: 0,1 punts més.

NOTA: Si l'estudiant només opina sobre la primera frase dient i raonant que és correcte (i no diu res de la segona frase): 0,1 punts. Puntuació total: 0,2 punts.

C. Les amortitzacions i les provisions comporten un autofinançament de manteniment de la capacitat productiva.

[0,2 punts]

Certa.

PUNTUACIÓ: 0,2 punts.

D. L'adquisició d'empreses és la unió de diverses societats per a crear-ne una de nova.

[0,2 punts]

Falsa. Aquesta definició correspon a la fusió d'empreses (o fusió pura). En l'absorció és una de les empreses implicades la que generalment desapareix i s'integra totalment en el patrimoni de l'empresa absorbent.

PUNTUACIÓ: Cal raonar la resposta. Si només s'indica que és falsa: 0,1 punts. Si, a més, s'exposa el raonament correcte: 0,1 punts més. Puntuació total: 0,2 punts.

E. El descobert en compte consisteix a aconseguir l'ajornament del pagament dels subministraments de proveïdors sense cap cost, de manera que es pot funcionar amb el fons obtinguts de la venda dels productes.

[0,2 punts]

Falsa. La definició es refereix al crèdit comercial. El descobert en compte consisteix en la utilització d'un compte corrent bancari per un import superior al saldo disponible.

PUNTUACIÓ: Cal raonar la resposta. Si només s'indica que és falsa: 0,1 punts. Si, a més, s'exposa el raonament correcte: 0,1 punts més. Puntuació total: 0,2 punts.

5.2. Completeu les cinc frases següents:

[1 punt]

A. Una inversió que té per finalitat augmentar la capacitat productiva de l'empresa per tal d'incrementar les vendes en el mercat, es denomina

Expansiva.

B. L'eina utilitzada per a descompondre i analitzar cadascuna de les activitats que es duen a terme en una organització per fabricar i vendre un producte o servei determinat s'anomena ...

cadena de valor.

C. El conjunt de característiques internes que l'empresa ha de desenvolupar per a obtenir i reforçar una posició d'avantatge davant dels competidors, s'anomena...



avantatge competitiu.

D. Quan una empresa presenta uns costos inferiors als dels seus competidors en un determinat producte o servei d'una qualitat semblant, adopta una estratègia ...

de lideratge en costos.

E. L'estratègia que consisteix a aplicar els avantatges competitius de l'empresa, tant si són de lideratge en costos com de diferenciació del producte, en un segment de mercat concret, s'anomena ...

estratègia d'enfocament o d'especialització o de segmentació o de nínxol de mercat.

PUNTUACIÓ: 0,2 punts per a cadascuna de les frases completades (5 x 0,2). Puntuació total: 1 punt.

Exercici 6

Indiqueu la resposta correcta de les qüestions següents. No cal que les justifiqueu.
[Cada resposta correcta val 0,25 punts. Per cada resposta errònia es descomptarà 0,1 punts de la puntuació de la pregunta. Per les preguntes no contestades no hi haurà cap descompte.]
[2 punts]

6.1. El Passiu del balanç s'ordena:

- a) de major a menor liquiditat.
- b) de menor a major liquiditat.
- c) de major a menor exigibilitat.
- d) de menor a major exigibilitat.

Resposta correcta: d)

6.2. La reunió dels socis d'una societat anònima per a deliberar i prendre acords és

- a) el consell d'administració.
- b) la junta general d'accionistes.
- c) el consell d'auditors de comptes.
- d) el consell rector.

Resposta correcte: b)

6.3. L'Actiu del balanç de situació s'ordena:

- a) de major a menor liquiditat.
- b) de menor a major liquiditat.
- c) de major a menor exigibilitat.
- d) de menor a major exigibilitat.

Resposta correcta: b)

6.4. El quocient "Benefici Net / Patrimoni Net" representa la:

- a) Rendibilitat econòmica de l'empresa.
- b) Rendibilitat Financera de l'empresa.
- c) Rendibilitat de les Vendes.
- d) Cap de les anteriors.

Resposta correcta : b)

6.5. Quin dels següents elements NO és necessari per calcular el Valor Actual Net (VAN)?

- a) El cost de capital.
- b) La taxa de rendibilitat interna.



- c) Els fluxos nets de caixa.
- d) El desemborsament inicial.

Resposta correcta: b)

6.6. És important la redacció d'un pla d'empresa:

- a) perquè ajuda a clarificar conceptes al futur empresari o empresària.
- b) perquè resumeix les qualitats del creador o creadora.
- c) perquè ho exigeix el Pla General Comptable.
- d) perquè és normatiu de la Llei de Societats.

Resposta correcta: a)

6.7. Per a què un projecte sigui viable segons el criteri de la Taxa Interna de Rendibilitat, aquesta ha de ser:

- a) més gran que el cost de finançar el projecte.
- b) més petita que el cost de finançar el projecte.
- c) positiva.
- d) negativa.

Resposta correcta: a)

6.8. Respecte al punt mort d'una empresa, quina de les següents afirmacions és CERTA?

- a) Si el volum de producció i venda d'una empresa és inferior al volum de producció i venda del punt mort, l'empresa té beneficis.
- b) Si el volum de producció i venda d'una empresa és inferior al volum de producció i venda del punt mort, cal que l'empresa compri i no produeixi.
- c) El volum de producció i venda en el punt mort discrimina si l'empresa ha de produir o comprar, per exemple, un component dels seus productes.
- d) El punt mort és el volum de producció i venda a partir del qual l'empresa obté beneficis.

Resposta correcta: d)

PUNTUACIÓ: 0,25 punts per cada resposta correcta; -0,1 si és incorrecta i 0 si no respon.

NOTA: Aquest exercici mai no podrà implicar una nota negativa que resti puntuació de la qualificació final de l'examen. En cas que la puntuació fos negativa, es considerarà com a zero. Puntuació total: 2 punts (si totes les respostes són correctes: 8 x 0,25).