

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

ECONOMÍA DE LA EMPRESA

OPCIÓN A

PREGUNTA A1

a) Defina los términos destacados en negrita.

Estrategia: Plan general de acción para la consecución de unos objetivos determinados. En este caso, se trata del plan de exportación que ha hecho una empresa de muebles para salir de la crisis.

Cluster: Son concentraciones geográficas de empresas que tienen intereses en un sector económico concreto (en este caso, el sector de los muebles). Son grupos de empresas del mismo negocio, con similares retos estratégicos. Ofrecen a los empresarios la posibilidad de ser más competitivos, tanto individualmente como en grupo, y de colaborar entre ellos.

Promoción exterior: Es la que realizan las empresas para dar a conocer su producto en el mercado, para fortalecer la imagen de la empresa, etcétera.

Empresa: Unidad económica de producción que combina los diferentes factores de producción (recursos naturales, trabajo y capital). Produce los bienes y servicios que posteriormente se pondrán a disposición del consumidor. En este caso, se trata de una empresa de muebles.

Estudio de mercado: Consiste en recopilar información sobre el entorno general, los competidores y los consumidores, elaborarla y analizarla. En este texto, en México.

b) Explique la importancia de la internacionalización para las empresas vascas.

Las razones que explican que las empresas vascas se internacionalicen son, entre otras:

- Aumentar la independencia de los ciclos económicos del mercado local.
- Acceder a un mercado más amplio.
- Mejorar la imagen.
- Obtener mayor rentabilidad.
- Aumentar la capacidad productiva.
- Diversificar riesgos comerciales y de aprovisionamiento.
- Disminuir costes aumentando la eficiencia productiva.

PREGUNTA A2

a) $PP = (270.000/360) \times 5 + 1.500 = 5.250$ litros de leche. El pedido debe realizarse cuando en el almacén queden 5.250 litros de leche.

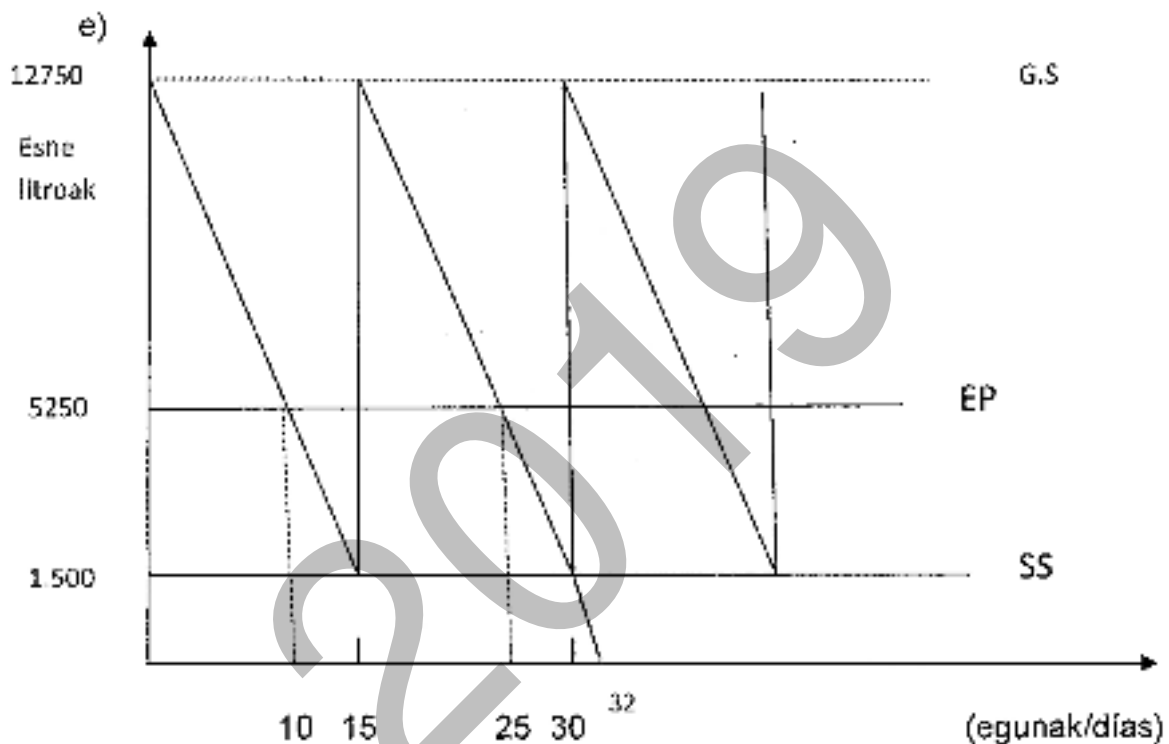


ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

b) $SME = ((270.000/24) / 2 + 1.500 = 7.125$ litros de leche. Suele haber una media de 7.125 litros de leche en el almacén.

c) $IR = 270.000/7.125 = 37,89$ veces al año. El almacén de leche se renueva 37,89 veces al año.

d) $PME \text{ almacén} = 360 / 37,89 = 9,5$ días. El periodo medio de la leche en el almacén es de 9,5 días.



f) Consumo diario = $270.000/360 = 750$ litros.

En el almacén tiene stock para dos días, por lo tanto, a partir del tercer día sucedería una rotura de stock. Es decir, se quedaría sin leche en el almacén.

PREGUNTA A3

1. c) 2. a) 3. a) 4. a) 5. c) 6. a) 7. b) 8. b) 9. b) 10. c)

PREGUNTA A4

Opción A

Giga	5x800	4000	Giga	5x800	Giga	5x800	400
nte	0	0	nte	0	nte	0	00
		-					-
	2,5x80	2000		2,5x80		2,5x8	200
	00	0		00		000	00
				20000			



Universidad
del País Vasco

Euskal Herriko
Unibertsitatea

UNIBERTSITATERA SARTZEKO EBALUAZIOA
EVALUACIÓN PARA EL ACCESO A LA UNIVERSIDAD

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

Norm al	3x120 00	3600 0	Nor mal	3x120 00	36000	Norm al	3x120 00	360 00
		-						-
	1,5x12 000	1800 0		1,5x12 000	- 18000		1,5x1 2000	180 00
		-						-
		2500			-2500			250 0
						balioa		190 00
		3550 0			35500			545 00
0		1			2			3
-								
105000								
<u>Opción B</u>								
		3500 0			45000			180 00
			Gasto m.		-6500	Valor R		1,04* 1,02 1,060 8
		3500 0			38500			300 00
0		1			2			3
-95000								

$$VAN_A = \frac{-105000}{1,0608} + \frac{35500}{1,0608} + \frac{35500}{(1,0608)^2} + \frac{54500}{(1,0608)^3} = 5.668,35$$

$$VAN_B = \frac{-95000}{1,0608} + \frac{35000}{1,0608} + \frac{38500}{(1,0608)^2} + \frac{30000}{(1,0608)^2} = 2.661,20$$

A	105000	35500	54500	12		Plazo
						2 años y
		35500	34000	X	X 7,486	7,48 meses
				X	= 239	

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

		3400					
		0					
		3500	3000				Pla
B	95000	0	0	12			zo
		3850	2150		X		2 años y 8,6
		0	0	X	=	8,6	meses
		2150					
		0					

- a) La opción A, ya que, es la única con rentabilidad positiva (B tiene perdidas)
 b) La opción A, ya que, recupera antes el dinero.
 c) El VAN, ya que, tiene en cuenta el valor del dinero (inflación) y la rentabilidad requerida. Además de todos los flujos posteriores a la recuperación.

PREGUNTA A5

Factura	
Concepto	€
Precio del producto	625.000
Gastos (transporte, seguro, envases y embalajes)	4.550
Precio de compra	629.550
IVA (%21)	132.205,5
Factura, total	757.205,5

a)

$$\text{Precio de compra} = (125.000 \times 5) + 1.050 + 1.000 + 2.500 = 629.550 \text{ €}$$

b)

$$\text{Importe de la factura} = 629.550 + (629.550 \times 0,21) = 757.205,5 \text{ €}$$

c) Dentro del precio de compra de esta SA no se tiene en cuenta el valor del IVA, debido a que lo que se paga por ese impuesto no tiene la consideración de gasto. De hecho, es una cantidad fiscalmente deducible para la empresa compradora. En cambio, en la factura a pagar por esta empresa si aparecerá la cantidad soportada del IVA, ya que es uno de los elementos que obligatoriamente la componen.

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

OPCIÓN B

PREGUNTA B1

a) TUBOS:

Costes fijos: 60% de 32000 = 19.200 €

Cálculo del punto muerto:

$$q = \frac{CF}{\text{precio} - CVu} = \frac{19200}{15 - 2.6} = 1548.39 \text{ tubos}$$

PANELES:

Costes fijos: 40% de 32000 = 12800 €

Cálculo del punto muerto:

$$q = \frac{CF}{\text{precio} - CVu} = \frac{12800}{12 - 6} = 2133.33 \text{ paneles}$$

Tendría que producir y vender, al menos, 1549 tubos y 2134 paneles para no tener ni beneficios ni pérdidas. Si vende una cantidad mayor que éstas la empresa tendría beneficios.

b) Resultado = Ingresos - Coste total = $p \times q - (CF + CVu \times q)$

Si produce 5.000 tubos tendría un resultado de: $15 \times 5.000 - (19.200 + 2,6 \times 5.000) = 42.800€$.

Si produce 3.200 paneles tendría un resultado de: $12 \times 3200 - (12800 + 6 \times 3200) = 6.400€$.

Resultado total: $42.800 + 6.400 = 49.200 €$

c) Si produce tubos solamente, todos los costes fijos los tendría que cubrir con este producto, por lo tanto, el punto muerto sería:

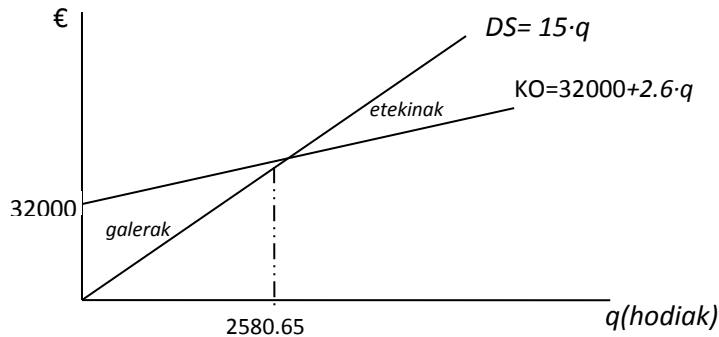
$$q = \frac{CF}{\text{precio} - CVu} = \frac{32000}{15 - 2.6} = 2580.65 \text{ tubos}$$

PETUKA debería producir y vender 2.581 tubos como mínimo para comenzar a tener beneficios, si no llegara a esta cantidad tendría pérdidas.



ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

d)



PREGUNTA B2

a) Productividad = Producción / horas de trabajo

Ejercicio pasado = $450.00 / 32 \times 230 \times 8 = 450.000 / 58.880 = 7,64$ unidades producidas trabajador hora.

Ejercicio en curso = $479.400 / 30 \times 235 \times 8 = 479.000 / 56.400 = 8,50$ unidades producidas trabajador hora.

b) $(\text{Ejercicio en curso} - \text{Ejercicio pasado} / \text{Ejercicio pasado}) \times 100 = (8,50 - 7,64 / 7,64) \times 100 = 11,26\%$

La productividad ha aumentado en un 11,26%. Es posible que se estén aprovechando mejor los factores de producción y esto haya dado lugar a una disminución en los costes de producción.

c) IMAK = 8,50

SEKTOREA = 9,00

$(\text{IMAK} - \text{SECTOR} / \text{SECTOR}) \times 100 = (8,50 - 9 / 9) \times 100 = -5,56\%$

La empresa IMAK tiene una productividad inferior al sector en que se sitúa, en concreto un 5,56% menor. IMAK está produciendo con unos costes de producción superiores a los de su competencia, no está aprovechando bien los factores de producción.

d) Productividad = Producción / horas de trabajo

$9 = \text{producción} / 30 \times 235 \times 8$

Producción = $56.400 \times 9 = 507.600$ unidades



ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK
CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

PREGUNTA B3

a)

<u>ACTIVO</u>	<u>PATRIMONIO NETO Y PASIVO</u>
<u>ACTIVO NO-CORRIENTE</u>.....166.500	<u>PATRIMONIO NETO</u>.....89.100
INMOVILIZADO INTANGIBLE	FONDOS PROPIOS89.100
INMOVILIZADO MATERIAL166.500	Capital
Terrenos y bienes naturales.....30.000	Social.....84.100
Constucciones.....12.0000	Reservas.....5.000
Maquinaria.....9.000	<u>PASIVO NO-CORRIENTE</u>.....80.000
Mobiliario.....7.000	DEUDAS A LARGO PLAZO80000
Equipos de procesos de información.....3.500	Deudas a largo plazo con entidades de crédito.....80000
- Amortización acumulada de inmovilizado material.....(-3.000)	<u>PASIVO CORRIENTE</u>.....21.000
<u>ACTIVO CORRIENTE</u>.....23.600	DEUDAS A CORTO PLAZO14500
EXISTENCIAS10.000	Deudas a corto plazo con entidades de crédito.....9.000
Mercancias.....10.000	Proveedores de inmovilizado a corto plazo.....5.500



ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK
CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A COBRAR.....5.000 Clientes.....5.000 INVERSIONES FINANCIERAS A CORTO PLAZO EFFECTIVO LIQUIDO Y OTROS ACTIVOS LIQUIDOS EQUIVALENTES.....8.600 Bancos y entidades de crédito, cuenta corriente en euros.....8.000 Caja euros.....60 0 ACTIVO TOTAL.....190.100	ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A PAGAR.....6500 Proveedores.....4.000 Hacienda Pública, acreedora.....1.000 Organismos de la Seguridad Social acreedores..... ...1.500 PATRIMONIO NETO Y PASIVO TOTAL.....190.100
--	---

- b) El fondo de maniobra determina el equilibrio financiero de la empresa. El patrimonio neto más el pasivo no corriente financia una parte del activo corriente.

Fondo de maniobra = Activo Corriente – Pasivo Corriente = (Patrimonio Neto + Pasivo no Corriente) – Activo no Corriente.

$$\text{Fondo de Maniobra: } 23600 - 21000 = (89.100 + 80.000) - 166.500 = 2.600 \text{ €}$$

Al ser el fondo de maniobra positivo, la situación financiera de la empresa es adecuada. El pasivo no corriente financia 2600 € del activo corriente, concretamente

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

los elementos duraderos del activo corriente, por ejemplo, el stock de seguridad del almacén.

c) *Ratios*:

$$LIQUIDEZ = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{23600}{21000} = 1.12$$

$$AUTONOMIA = \frac{\text{Patrimonio neto}}{\text{Pasivo Total}} = \frac{89100}{80000 + 21000} = 0.88$$

$$GARANTIA = \frac{\text{Activo Total}}{\text{Pasivo Total}} = \frac{190100}{80000 + 21000} = 1.88$$

$$ENDEUDAMIENTO = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio Neto}} = \frac{80000 + 21000}{89100} = 1.13$$

Refiriéndonos a la liquidez, la empresa LEDROM, tiene 1.12 euros en el activo corriente por cada euro que debe a corto plazo. Al ser mayor que 1, está dentro del margen de referencia, por lo tanto, no tiene riesgo de suspensión pagos, podrá pagar las deudas que tiene a corto plazo.

En lo referido a la garantía, el ratio es 1.88, por lo que por cada euro que debe tiene 1.88 euros en el activo, luego no tiene riesgo que quiebra.

Respecto a la autonomía, - 0.88- y al endeudamiento -1.13-, esta empresa debe 1.13 euros por cada euro que tiene de patrimonio neto. Estos ratios están fuera de los márgenes de referencia, lo que quiere decir que no tiene equilibradas las deudas con el patrimonio neto, está demasiado endeudada. Esta empresa no tiene autonomía suficiente, depende de las entidades de crédito.

PREGUNTA B4

$$PME = PMa + PMf + PMv + PMc$$

$$PMf = 25 \text{ días}$$

$$Nh = 18 \quad PMa = 360/18 = 20 \text{ días}$$

$$PMv = 30 \text{ días}$$

$$PMp = 50 \text{ días}$$

$$Nc = 12 \quad PMc = 360/12 = 30 \text{ días}$$



ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

Periodo medio de maduración económico

El **periodo medio de maduración económico** es el tiempo que dura todo el ciclo de explotación, desde que se produce la entrada de los materiales en el almacén hasta que se cobran las facturas y letras de clientes.

$$PME = PMa + PMf + PMv + PMc = 105 \text{ días}$$

Periodo medio de maduración financiero

El **periodo medio de maduración financiero**, o periodo medio de maduración, es el tiempo que tarda la empresa en recuperar el dinero que ha invertido en el proceso productivo. El tiempo que transcurre desde que se paga a los proveedores hasta la recuperación de lo invertido en el proceso productivo, el número de días del ciclo de explotación que ha de financiar totalmente la empresa.

$$PM = PMa + PMf + PMv + PMc - PMp = PME - PMp = 105 - 50 = 55 \text{ días}$$