

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

ECONOMÍA DE LA EMPRESA

OPCIÓN A

PREGUNTA A1

a) Defina los términos destacados en negrita.

Estrategia: Plan general de acción para la consecución de unos objetivos determinados. En este caso, se trata del plan de exportación que ha hecho una empresa de muebles para salir de la crisis.

Cluster: Son concentraciones geográficas de empresas que tienen intereses en un sector económico concreto (en este caso, el sector de los muebles). Son grupos de empresas del mismo negocio, con similares retos estratégicos. Ofrecen a los empresarios la posibilidad de ser más competitivos, tanto individualmente como en grupo, y de colaborar entre ellos.

Promoción exterior: Es la que realizan las empresas para dar a conocer su producto en el mercado, para fortalecer la imagen de la empresa, etcétera.

Empresa: Unidad económica de producción que combina los diferentes factores de producción (recursos naturales, trabajo y capital). Produce los bienes y servicios que posteriormente se pondrán a disposición del consumidor. En este caso, se trata de una empresa de muebles.

Estudio de mercado: Consiste en recopilar información sobre el entorno general, los competidores y los consumidores, elaborarla y analizarla. En este texto, en México.

b) Explique la importancia de la internacionalización para las empresas vascas.

Las razones que explican que las empresas vascas se internacionalicen son, entre otras:

- Aumentar la independencia de los ciclos económicos del mercado local.
- Acceder a un mercado más amplio.
- Mejorar la imagen.
- Obtener mayor rentabilidad.
- Aumentar la capacidad productiva.
- Diversificar riesgos comerciales y de aprovisionamiento.
- Disminuir costes aumentando la eficiencia productiva.

PREGUNTA A2

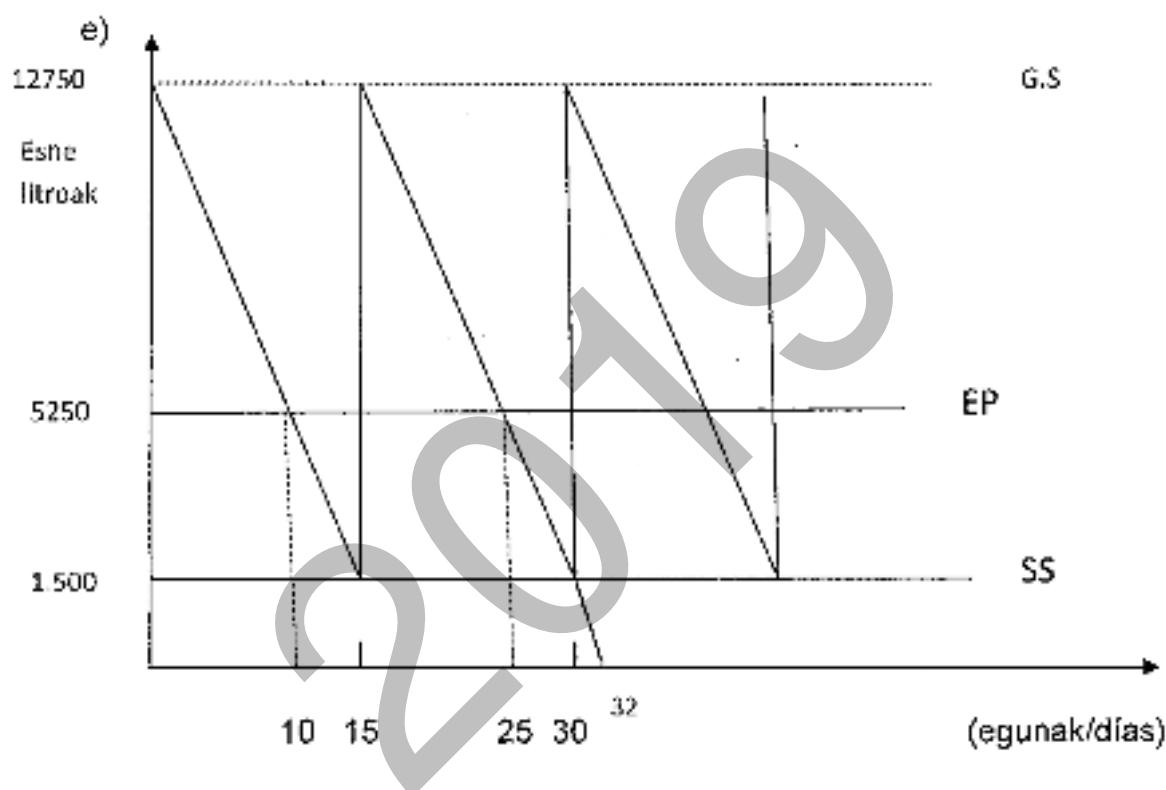
a) $PP = (270.000/360) \times 5 + 1.500 = 5.250$ litros de leche. El pedido debe realizarse cuando en el almacén queden 5.250 litros de leche.

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

b) SME = $((270.000/24) / 2 + 1.500 = 7.125$ litros de leche. Suele haber una media de 7.1255 litros de leche en el almacén.

c) IR = $270.000/7.125 = 37,89$ veces al año. El almacén de leche se renueva 37,89 veces al año.

d) PME almacén = $360 / 37,89 = 9,5$ días. El periodo medio de la leche en el almacén es de 9,5 días.



f) Consumo diario = $270.000/360 = 750$ litros.

En el almacén tiene stock para dos días, por lo tanto, a partir del tercer día sucedería una rotura de stock. Es decir, se quedaría sin leche en el almacén.

PREGUNTA A3

1. c) 2. a) 3. a) 4. a) 5. c) 6. a) 7. b) 8. b) 9. b) 10. c)

PREGUNTA A4

Opción A

Giga nte	5x800	4000	Giga nte	5x800	40000	Giga nte	5x800	400
	0	0		0	-		0	00
2,5x80 00	2000 00		2,5x80 00	-	20000	2,5x8 000	200 00	

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK

CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

Normal	3x12000	36000	Normal	3x12000	36000	Normal	3x12000	36000
	-			-			-	
1,5x12000	18000		1,5x12000	18000		1,5x12000	18000	
	-						250	
	2500			-2500			0	
							190	
							balioa	00
	35500							545
	0			35500				00
0		1			?			3

Opción B

The diagram illustrates the relationship between Gasto m. (Gasto mensual) and Valor R (Valor Real). It features two large grey ovals. The top oval contains the value 45000 at the top and -6500 at the bottom. The bottom oval contains the value 38500 at the top and 2 at the bottom. A grey arrow points from the top oval to the bottom oval. To the left of the ovals, there is a vertical stack of values: 3500, 0, -95000, 1, and 2. To the right of the ovals, there is another vertical stack of values: 180, 00, 300, 00, 120, 00, and 1,04*, 1,02, 1,060, 8.

$$\begin{array}{rcl}
 & 3550 & 5450 \\
 - & 1050 & + 0 \\
 & 00 & 1,06 \\
 & 08 & 8)2 \\
 & & 8)3
 \end{array}
 \quad = \quad
 \begin{array}{r}
 5.668,3 \\
 5
 \end{array}$$

$$\begin{array}{rcl} & 3500 & 3000 \\ \text{VAN} & = & - \\ \text{B} & = & 9500 + 0 + 38500 + 0 \\ & & 0 \quad 1,06 \quad (1,060) \quad (1,06) \\ & & 08 \quad 8)2 \quad 08)2 \\ & & & & = 2.661,2 \\ & & & & 0 \end{array}$$

A	10500	3550	5450			Pla zo
	0	0	0	12	X	2 años y
	3550	3400			7,486	
	0	0		X	=	7.48 meses

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

		3400					
		0					
B	95000	3500	3000				Pla
	0	0	0	12	X		zo
	3850	2150					2 años y 8,6
	0	0		X	=	8,6	meses
	2150						
	0						

- a) La opción A, ya que, es la única con rentabilidad positiva (B tiene perdidas)
- b) La opción A, ya que, recupera antes el dinero.
- c) El VAN, ya que, tiene en cuenta el valor del dinero (inflación) y la rentabilidad requerida. Además de todos los flujos posteriores a la recuperación.

PREGUNTA A5

Factura	
Concepto	€
Precio del producto	625.000
Gastos (transporte, seguro, envases y embalajes)	4.550
Precio de compra	629.550
IVA (%21)	132.205,5
Factura, total	757.205,5

a)

$$\text{Precio de compra} = (125.000 \times 5) + 1.050 + 1.000 + 2.500 = 629.550 \text{ €}$$

b)

$$\text{Importe de la factura} = 629.550 + (629.550 \times 0,21) = 757.205,5 \text{ €}$$

- c) Dentro del precio de compra de esta SA no se tiene en cuenta el valor del IVA, debido a que lo que se paga por ese impuesto no tiene la consideración de gasto. De hecho, es una cantidad fiscalmente deducible para la empresa compradora. En cambio, en la factura a pagar por esta empresa si aparecerá la cantidad soportada del IVA, ya que es uno de los elementos que obligatoriamente la componen.

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

OPCIÓN B

PREGUNTA B1

a) TUBOS:

Costes fijos: 60% de 32000 = 19.200 €

Cálculo del punto muerto:

$$q = \frac{CF}{precio - CVu} = \frac{19200}{15 - 2.6} = 1548.39 \text{ tubos}$$

PANELES:

Costes fijos: 40% de 32000 = 12800 €

Cálculo del punto muerto:

$$q = \frac{CF}{precio - CVu} = \frac{12800}{12 - 6} = 2133.33 \text{ paneles}$$

Tendría que producir y vender, al menos, 1549 tubos y 2134 paneles para no tener ni beneficios ni pérdidas. Si vende una cantidad mayor que éstas la empresa tendría beneficios.

b) Resultado = Ingresos - Coste total = $p \times q - (CF + CVu \times q)$

Si produce 5.000 tubos tendría un resultado de: $15 \times 5.000 - (19.200 + 2.6 \times 5.000) = 42.800 \text{ €}$.

Si produce 3.200 paneles tendría un resultado de: $12 \times 3200 - (12800 + 6 \times 3200) = 6.400 \text{ €}$.

Resultado total: $42.800 + 6.400 = 49.200 \text{ €}$

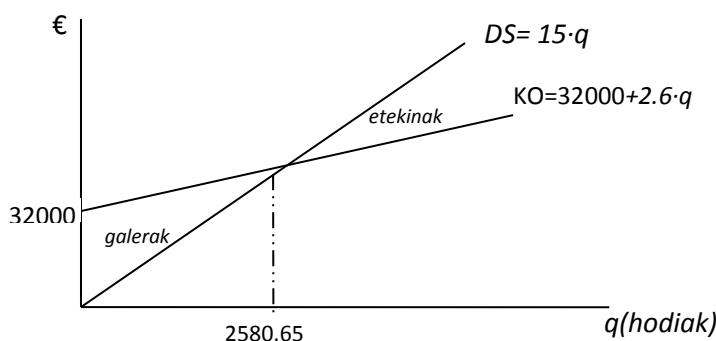
c) Si produce tubos solamente, todos los costes fijos los tendría que cubrir con este producto, por lo tanto, el punto muerto sería:

$$q = \frac{CF}{precio - CVu} = \frac{32000}{15 - 2.6} = 2580.65 \text{ tubos}$$

PETUKA debería producir y vender 2.581 tubos como mínimo para comenzar a tener beneficios, si no llegara a esta cantidad tendría pérdidas.

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

d)



PREGUNTA B2

a) Productividad = Producción / horas de trabajo

Ejercicio pasado = $450.00 / 32 \times 230 \times 8 = 450.000 / 58.880 = 7,64$ unidades producidas trabajador hora.

Ejercicio en curso = $479.400 / 30 \times 235 \times 8 = 479.000 / 56.400 = 8,50$ unidades producidas trabajador hora.

b) $(\text{Ejercicio en curso} - \text{Ejercicio pasado}) / \text{Ejercicio pasado} \times 100 = (8,50 - 7,64 / 7,64) \times 100 = 11,26\%$

La productividad ha aumentado en un 11,26%. Es posible que se estén aprovechando mejor los factores de producción y esto haya dado lugar a una disminución en los costes de producción.

c) IMAK = 8,50

SEKTOREA = 9,00

$$(\text{IMAK} - \text{SECTOR} / \text{SECTOR}) \times 100 = (8,50 - 9 / 9) \times 100 = -5,56\%$$

La empresa IMAK tiene una productividad inferior al sector en que se sitúa, en concreto un 5,56% menor. IMAK está produciendo con unos costes de producción superiores a los de su competencia, no está aprovechando bien los factores de producción.

d) Productividad = Producción / horas de trabajo

$$9 = \text{producción} / 30 \times 235 \times 8$$

$$\text{Producción} = 56.400 \times 9 = 507.600 \text{ unidades}$$

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

PREGUNTA B3

a)

<u>ACTIVO</u>	<u>PATRIMONIO NETO Y PASIVO</u>
<u>ACTIVO NO-CORRIENTE.....</u> 166.500	<u>PATRIMONIO NETO.....</u> 89.100
INMOVILIZADO INTANGIBLE	FONDOS PROPIOS..... 89.100
INMOVILIZADO MATERIAL..... 166.500	Capital Social..... 84.1 00
Terrenos y bienes naturales..... 30.000	Reservas..... 5.000
Construcciones..... 12.0000	
Maquinaria..... 9.000	<u>PASIVO NO-CORRIENTE.....</u> 80.000
Mobiliario..... 7.000	DEUDAS A LARGO PLAZO.... 80000
Equipos de procesos de información..... 3.500	Deudas a largo plazo con entidades de crédito..... 80000
- Amortización acumulada de inmovilizado material.....(-3.000)	
<u>ACTIVO CORRIENTE.....</u> 23.600	<u>PASIVO CORRIENTE.....</u> 21.000
EXISTENCIAS..... 10.000	DEUDAS A CORTO PLAZO 14500
Mercancías.....10.000	Deudas a corto plazo con entidades de crédito 9.000
	Proveedores de inmovilizado a corto plazo.....5.500

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK
CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A COBRAR.....	ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A PAGAR.....
5.000	6500
Clientes.....	Proveedores.....
....5.0004.000
INVERSIONES FINANCIERAS A CORTO PLAZO	Hacienda Pública, acreedora.....1.000
EFECTIVO LIQUIDO Y OTROS ACTIVOS LIQUIDOS EQUIVALENTES.....	Organismos de la Seguridad Social acreedores.....
8.600	...1.500
Bancos y entidades de crédito, cuenta corriente en euros.....	
8.000	
Caja euros.....	
0	
ACTIVO TOTAL.....	PATRIMONIO NETO Y PASIVO TOTAL.....
190.100	190.100

- b) El fondo de maniobra determina el equilibrio financiero de la empresa. El patrimonio neto más el pasivo no corriente financia una parte del activo corriente.

Fondo de maniobra = Activo Corriente – Pasivo Corriente = (Patrimonio Neto + Pasivo no Corriente) – Activo no Corriente.

$$\text{Fondo de Maniobra: } 23600 - 21000 = (89.100 + 80.000) - 166.500 = 2.600 \text{ €}$$

Al ser el fondo de maniobra positivo, la situación financiera de la empresa es adecuada. El pasivo no corriente financia 2600 € del activo corriente, concretamente

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

los elementos duraderos del activo corriente, por ejemplo, el stock de seguridad del almacén.

c) *Ratios:*

$$LIQUIDEZ = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{23600}{21000} = 1.12$$

$$AUTONOMIA = \frac{\text{Patrimonio neto}}{\text{Pasivo Total}} = \frac{89100}{80000 + 21000} = 0.88$$

$$GARANTIA = \frac{\text{Activo Total}}{\text{Pasivo Total}} = \frac{190100}{80000 + 21000} = 1.88$$

$$ENDEUDAMIENTO = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio Neto}} = \frac{80000 + 21000}{89100} = 1.13$$

Refiriéndonos a la liquidez, la empresa LEDROM, tiene 1.12 euros en el activo corriente por cada euro que debe a corto plazo. Al ser mayor que 1, está dentro del margen de referencia, por lo tanto, no tiene riesgo de suspensión pagos, podrá pagar las deudas que tiene a corto plazo.

En lo referido a la garantía, el ratio es 1.88, por lo que por cada euro que debe tiene 1.88 euros en el activo, luego no tiene riesgo que quiebra.

Respecto a la autonomía, - 0.88- y al endeudamiento -1.13-, esta empresa debe 1.13 euros por cada euro que tiene de patrimonio neto. Estos ratios están fuera de los márgenes de referencia, lo que quiere decir que no tiene equilibradas las deudas con el patrimonio neto, está demasiado endeudada. Esta empresa no tiene autonomía suficiente, depende de las entidades de crédito.

PREGUNTA B4

$$PME = PMa + PMf + PMv + PMc$$

$$PMf = 25 \text{ días}$$

$$Nh = 18 \quad PMa = 360/18 = 20 \text{ días}$$

$$PMv = 30 \text{ días}$$

$$PMp = 50 \text{ días}$$

$$Nc = 12 \quad PMc = 360/12 = 30 \text{ días}$$

ZUZENTZEKO ETA KALIFIKATZEKO IRIZPIDEAK CRITERIOS DE CORRECCIÓN Y CALIFICACIÓN

Periodo medio de maduración económico

El **periodo medio de maduración económico** es el tiempo que dura todo el ciclo de explotación, desde que se produce la entrada de los materiales en el almacén hasta que se cobran las facturas y letras de clientes.

$$PME = PMa + PMf + PMv + PMc = 105 \text{ días}$$

Periodo medio de maduración financiero

El **periodo medio de maduración financiero**, o periodo medio de maduración, es el tiempo que tarda la empresa en recuperar el dinero que ha invertido en el proceso productivo. El tiempo que transcurre desde que se paga a los proveedores hasta la recuperación de lo invertido en el proceso productivo, el número de días del ciclo de explotación que ha de financiar totalmente la empresa.

$$PM = PMa + PMf + PMv + PMc - PMp = PME - PMp = 105 - 50 = 55 \text{ días}$$

2019